



Rapport semestriel au 30 Juin 2006

1	CHIFFRES CLES CONSOLIDES	PAGE 2
2	ANALYSE DES RESULTATS DU PREMIER SEMESTRE 2006	PAGE 3
3	COMPTES CONSOLIDES	PAGE 13

1. Chiffres clés consolidés

Chiffre d'affaires

(million d'euros)	2006 S1	2005 S1	06/05
Par zone géographique de destination			
Europe occidentale	3 459	3 064	13%
Amérique du Nord	2 375	1 834	29%
Bassin méditerranéen	399	291	37%
Europe centrale et de l'Est	465	358	30%
Amérique Latine	403	320	26%
Afrique subsaharienne	836	654	28%
Asie	822	699	18%
Par branche			
Ciment	4 244	3 482	22%
Granulats et Béton	2 963	2 329	27%
Toiture	726	681	7%
Plâtre	819	717	14%
Autres	7	11	(36)%
Total	8 759	7 220	21,3%

Résultat d'exploitation courant

(million d'euros)	2006 S1	2005 S1	06/05
Par zone géographique			
Europe occidentale	477	391	22%
Amérique du Nord	197	101	95%
Bassin méditerranéen	104	83	25%
Europe centrale et de l'Est	86	44	95%
Amérique Latine	75	65	15%
Afrique subsaharienne	176	126	40%
Asie	62	27	130%
Par branche			
Ciment	871	652	34%
Granulats et Béton	188	108	74%
Toiture	37	24	54%
Plâtre	110	79	39%
Autres	(29)	(26)	(12)%
Total	1 177	837	40,6%

2. Analyse des résultats du premier semestre 2006

Synthèse du chiffre d'affaires et du résultat d'exploitation courant

Chiffre d'affaires consolidé et résultat d'exploitation courant

Toutes les données relatives au chiffre d'affaires, au résultat d'exploitation courant ainsi qu'aux volumes vendus comprennent la contribution au prorata de nos filiales consolidées par intégration proportionnelle.

Chiffre d'affaires

Au 30 juin 2006, le chiffre d'affaires s'inscrit en hausse de 21,3% à 8 759 M€, contre 7 220 M€ au premier semestre 2005. Les changements de périmètre ont engendré un effet positif de 153 M€ (1,9%), principalement grâce à l'acquisition des sociétés Ritchie et Galena par la branche Granulats et Béton aux Etats-Unis, au rachat de la station de broyage de La Esfera en Espagne (mi-2005) et à l'impact positif lié, d'une part à la dissolution de la joint venture dans les granulats et béton en Espagne et au Portugal, et d'autre part à la création de la joint venture Lafarge Shui On dans le ciment en Chine. L'effet de change est positif de 281 M€ (+4,5%), sous l'effet principalement de la nette appréciation du dollar canadien, du dollar américain, du réal brésilien, du peso chilien, du won sud-coréen et du naira nigérian. A périmètre et taux de change constants, le chiffre d'affaires consolidé augmente de 14,9% au cours des six premiers mois de l'année et de 12,0% au second trimestre. Le solide niveau des ventes au premier semestre s'explique par des conditions de marché globalement favorables ainsi que par le succès des hausses de prix mises en œuvre dans un contexte d'accroissement des coûts de l'énergie et du transport.

Résultat d'exploitation courant

Le résultat d'exploitation courant progresse de 40,6% entre les premiers semestres 2005 et 2006, passant de 837 M€ à 1 177 M€. Il convient de rappeler qu'il était en recul de 7,3% au premier semestre 2005 par rapport à la même période de 2004. L'impact des variations de change est légèrement positif (15 M€). Les changements de périmètre ont engendré un effet négatif de 4 M€.

À périmètre et taux de change constants, le résultat d'exploitation courant augmente de 38,9%, enregistrant une amélioration notable dans tous les segments, en particulier dans la branche Granulats et Béton.

Sur la plupart de nos marchés, le renchérissement significatif des coûts de l'énergie, des matières premières et des transports a été largement compensé par la hausse des prix de vente. Dans un tel contexte, le bon niveau d'activité rencontré dans tous les segments a engendré une amélioration notable du résultat d'exploitation courant. Le ratio frais administratifs et commerciaux sur ventes, a baissé de 1,5%. L'augmentation des frais administratifs et commerciaux de 3% à périmètre et taux de change constants est inférieure à l'inflation moyenne du groupe.

Chiffre d'affaires et résultat d'exploitation courant par secteur d'activité

Chiffre d'affaires avant élimination inter-branches

Le chiffre d'affaires de chaque segment est analysé ci-dessous avant élimination des ventes inter-branches. Le chiffre d'affaires après élimination des ventes inter-branches est également fourni à titre d'information.

Ciment

EN MILLIONS D'EUROS	30/06/06	30/06/05	% VARIATION	VARIATION A PERIMETRE ET TAUX DE CHANGE CONSTANTS
Chiffre d'affaires avant élimination des ventes inter-Branches	4 641	3 797	+22,2%	+15,7%
Chiffre d'affaires après élimination des ventes inter-Branches	4 244	3 482	+21,9 %	+15,6%
Résultat d'exploitation courant	871	652	+33,6%	+32,3%

Chiffre d'affaires

Au premier semestre, le chiffre d'affaires de la branche Ciment a progressé de 15,7% à périmètre et change constants (+19,7% au premier trimestre, +13,2% au second). En 2006, les volumes ont suivi une tendance favorable, sous l'effet de bonnes conditions climatiques et de la croissance enregistrée sur la plupart de nos marchés. La progression des prix de vente d'une année sur l'autre est significative dans un contexte de renchérissement des coûts de l'énergie et du transport.

Résultat d'exploitation courant

Le résultat d'exploitation courant de la branche Ciment a augmenté de 33,6% à 871 M€ au premier semestre 2006 contre 652 M€ au premier semestre 2005. Les variations de change ont eu un impact positif de 3% (15 M€). Les changements de périmètre ont eu un effet légèrement négatif de 1,7% (11 M€). À périmètre et change constants, le résultat d'exploitation courant a progressé de 32,3% sous l'effet de l'accroissement des volumes et des hausses de prix sur la plupart de nos marchés qui ont plus que compensé l'augmentation des coûts de l'énergie, du transport et des matières premières.

EUROPE OCCIDENTALE

Résultat d'exploitation courant : 316 M€
(260 M€ au 30 juin 2005)

Chiffre d'affaires

Les ventes sont globalement en hausse, tirées par une croissance des volumes en France, en Espagne et en Grèce. Les tendances de prix favorables sur la plupart des marchés de la zone ont largement compensé la légère baisse des volumes en Allemagne et au Royaume-Uni.

Résultat d'exploitation courant

En Europe occidentale, le résultat d'exploitation courant a augmenté de 22% à 316 M€ contre 260 M€ au premier semestre 2005. A périmètre et change constants, le résultat d'exploitation courant est en hausse de 22% par rapport à 2005. La solidité du marché de la construction a généré une bonne croissance du résultat d'exploitation courant en France, malgré l'alourdissement de la facture énergétique. Grâce aux hausses de prix mises en œuvre en Allemagne, où les volumes ont été faibles au premier trimestre, le résultat d'exploitation courant est resté inchangé. Au Royaume-Uni, le résultat d'exploitation courant est en légère hausse en raison de prix de vente en augmentation qui ont compensé l'impact négatif de l'accroissement des coûts de l'énergie. En Grèce, le résultat d'exploitation courant s'est nettement amélioré, à la faveur de solides volumes domestiques dans un secteur résidentiel dynamique.

AMÉRIQUE DU NORD

Résultat d'exploitation courant : 110 M€
(81 M€ au 30 juin 2005)

Chiffre d'affaires

Les ventes ont nettement augmenté et les prix ont enregistré de solides hausses. Les volumes domestiques étaient en augmentation de 1,9% au 30 juin 2006 par rapport à la même période de l'année dernière. Les conditions climatiques favorables au premier trimestre se sont soldées par une bonne orientation des volumes ; toutefois, les mois de mai et juin ont été affectés par de fortes pluies dans la région des Lacs et dans le Nord Est, et par une baisse d'activité dans le Michigan, l'Ontario et l'Est du Canada : en conséquence, les volumes se sont repliés au deuxième trimestre dans toutes les régions, à l'exception de l'Ouest et du Sud-Est.

Résultat d'exploitation courant

Le résultat d'exploitation courant a fait un bond de 35,8% à 110 M€ contre 81 M€ en 2005. À taux de change constants, le résultat d'exploitation courant est en hausse de 22%, reflétant des tendances de prix favorables, observées pendant toute l'année 2005 et en janvier 2006 sur la plupart des marchés. La hausse significative du résultat d'exploitation courant a été réalisée dans un contexte de pressions sur les coûts liées à l'augmentation des prix de l'énergie et autres coûts (fret et importations de clinker) pour répondre à la forte augmentation de la demande.

MARCHES EN CROISSANCE

Résultat d'exploitation courant : 445 M€
(311 M€ au 30 juin 2005)

Chiffre d'affaires

Le chiffre d'affaires dans son ensemble a augmenté de 18% à périmètre et taux de change constants, toutes les régions affichant une croissance positive.

- L'Europe centrale et de l'Est a enregistré des niveaux d'activité élevés dans tous les pays au cours des six premiers mois. Après un premier trimestre qui a pâti d'un hiver rigoureux, les volumes ont fortement augmenté en Pologne au second trimestre, mais la pression sur les prix est restée forte. Une forte croissance du chiffre d'affaires a été enregistrée dans le Bassin méditerranéen, grâce à un secteur de la construction solide et à la bonne orientation des prix en Jordanie, en Turquie, en Egypte et au Maroc.
- En Afrique subsaharienne, le chiffre d'affaires a bénéficié de tendances de volumes et de prix favorables dans l'ensemble de la région, en particulier au Nigeria. En Afrique du Sud, les volumes ont été affectés par un arrêt de production dû à un incendie de four.
- En Asie, le chiffre d'affaires a progressé dans l'ensemble de la région. En Malaisie, l'effet de la hausse des prix mise en œuvre en juillet 2005 s'est pleinement fait sentir au premier semestre 2006, tandis que les volumes de ciment domestiques ont légèrement reculé. La croissance des volumes s'est poursuivie en Inde et en Corée du Sud ; les prix se sont stabilisés dans ce dernier pays tandis que le premier a bénéficié d'un effet de mix prix favorable. Aux Philippines, la demande a été impactée par le ralentissement du secteur de la construction. En Chine, les volumes ont nettement augmenté, grâce à la nouvelle cimenterie de Chongqing.
- En Amérique latine, le chiffre d'affaires est globalement en hausse, mais avec des performances contrastées d'un pays à l'autre. La croissance des volumes a été très soutenue au Venezuela et au Brésil, portée par le dynamisme du secteur de la construction et les mesures adoptées par les autorités, tandis que l'activité reste solide au Chili. Au Brésil, les prix se sont effondrés d'une année sur l'autre, entraînant une baisse significative du chiffre d'affaires ; ils se sont stabilisés à leur niveau de fin décembre 2005 et aucune amélioration n'est attendue à court terme.

Résultat d'exploitation courant

Dans les marchés émergents, le résultat d'exploitation courant a progressé de 43% à 445 M€ contre 311 M€ au premier semestre 2005. Les variations de change, de tendances différentes d'un pays à l'autre, ont eu un impact globalement positif sur le résultat d'exploitation courant de 6 M€. Quant aux changements de périmètre, ils ont eu un effet négatif de 11 M€ découlant principalement de l'intégration de la joint venture Lafarge Shui On en Chine. A périmètre et taux de change constants, le résultat d'exploitation courant a progressé de 44%.

- En Europe centrale et de l'Est, le résultat d'exploitation courant a crû de 93% à 79 M€ contre 41 M€ au premier semestre 2005. Les changements de périmètre et les variations de change sont négligeables. Cette solide performance est essentiellement imputable à la Roumanie, qui a bénéficié de bonnes conditions de marché. Le résultat d'exploitation courant a également atteint un bon niveau en Pologne et en Russie.
- Dans le Bassin méditerranéen, le résultat d'exploitation courant a augmenté de 21,2% à 97 M€ contre 80 M€ au premier semestre 2005. L'impact positif des variations de change sur le résultat d'exploitation courant de la région s'élève à 2 M€. A périmètre et taux de change constants, le résultat d'exploitation courant a progressé de 18% grâce à la forte croissance enregistrée en particulier en Egypte et en Turquie, avec des volumes en hausse et des augmentations de prix compensant l'accroissement des coûts de l'énergie.
- En Amérique latine, le résultat d'exploitation courant est en légère hausse, passant de 61 M€, au premier semestre 2005, à 62 M€. Les variations de change ont eu un impact net positif sur le résultat d'exploitation courant de la région de 6 M€. A périmètre et taux de change constants, le résultat d'exploitation courant s'inscrit en baisse de 7%. Au Brésil, le résultat d'exploitation courant accuse un net repli, passant de + 11 M€ au premier semestre 2005 à - 10 M€ au premier semestre 2006, en raison d'une concurrence sévère sur les prix, et d'une stabilisation des prix à leur faible niveau de fin décembre 2005.. Ailleurs dans la région, le résultat d'exploitation courant a enregistré une forte croissance, s'établissant à 72 M€ en 2006 contre 50 M€ en 2005.
- En Afrique sub-saharienne, le résultat d'exploitation courant a fait un bond de 40,6% à 149 M€ contre 106 M€ au premier semestre 2005. L'impact négatif des variations de change sur le résultat d'exploitation courant de la région s'élève à 5 M€. A périmètre et change constants, le résultat d'exploitation courant a progressé de 48%, la croissance ayant été particulièrement forte au Nigeria et au Kenya. Au Nigeria, les tendances favorables des volumes et des prix ont plus que compensé l'accroissement des coûts. En Afrique du Sud, l'incendie d'un four a entraîné un accroissement des achats de clinker, limitant ainsi l'amélioration du résultat d'exploitation courant.
- En Asie, le résultat d'exploitation courant a augmenté, passant de 23 M€ au premier semestre 2005 à 58 M€. A périmètre et taux de change constants, le résultat d'exploitation courant a été multiplié par trois. Le redressement notable des prix en Malaisie explique en grande partie la progression du résultat d'exploitation courant dans la région. La Corée du Sud, où la situation demeure difficile, a atteint le point d'équilibre à la fin du premier semestre. Le redressement persistant des prix aux Philippines a permis au résultat d'exploitation courant de poursuivre son amélioration et en Inde, la croissance du résultat d'exploitation courant s'explique également par la bonne orientation des volumes et les hausses de prix de vente.

Granulats et Béton

EN MILLIONS D' EUROS	30/06/06	30/06/05	% VARIATION	VARIATION A PERIMETRE ET TAUX DE CHANGE CONSTANTS
Chiffre d'affaires avant élimination des ventes inter-Branches	2 973	2 337	+27,2%	+17,1%
Chiffre d'affaires après élimination des ventes inter-Branches	2 963	2 329	+27,2 %	+17,1%
Résultat d'exploitation courant	188	108	+74,1%	+74,1%

- Granulats et autres produits associés - Résultat d'exploitation courant : 97 M€ (66 M€ au premier semestre 2005)
- Béton et autres produits associés - Résultat d'exploitation courant : 91 M€ (42 M€ au premier semestre 2005)

Chiffre d'affaires

Au premier semestre, le chiffre d'affaires a progressé de 27,2%, à la faveur de volumes soutenus et de fortes hausses de prix passées avec succès, qui ont permis de plus que compenser l'inflation des coûts sur la plupart des marchés.

Résultat d'exploitation courant

Le résultat d'exploitation courant de la branche Granulats et Béton a augmenté de 74,1% à 188 M€, contre 108 M€ au premier semestre 2005. L'impact des variations de change a été négatif à hauteur de 2 M€. Les changements de périmètre ont eu un impact positif de 7 M€, découlant de l'acquisition de petites et moyennes entreprises de production de granulats, essentiellement aux Etats-Unis (Ritchie, Galena) et en Europe centrale. À périmètre et change constants, le résultat d'exploitation courant a progressé de 74,1%. Dans les granulats, il s'élève à 97 M€, en hausse de 47% par rapport aux 66 M€ du premier semestre 2005. Les variations de change ont eu un impact négatif de 1 M€. Le résultat d'exploitation courant du béton ressort à 91 M€, en hausse par rapport aux 42 M€ du premier semestre 2005. L'amélioration du résultat d'exploitation courant de la branche dans son ensemble découle des fortes hausses des prix, d'une bonne maîtrise des coûts et à de conditions favorables sur l'ensemble de nos marchés. L'adaptation réussie de nos capacités dans plusieurs pays, a permis au Groupe de tirer profit de bonnes conditions de marché.

EUROPE OCCIDENTALE

Chiffre d'affaires

Les ventes de granulats et de béton sont en forte hausse en Europe occidentale. Dans l'activité granulats, cette amélioration s'explique par les tendances favorables des prix et par d'excellentes conditions de marché. Dans le béton, le chiffre d'affaires a augmenté en Europe occidentale grâce à la croissance soutenue des volumes sur la plupart des marchés, aux importantes hausses des prix mises en œuvre pour couvrir l'accroissement des coûts d'achat des granulats et du ciment, ainsi qu'à l'amélioration persistante du mix produits grâce à la poursuite du développement de nos produits à valeur ajoutée.

Résultat d'exploitation courant

En Europe occidentale, le résultat d'exploitation courant a augmenté de 30% à 121 M€. Les changements de périmètre se soldent par un impact positif net de 3 M€. L'amélioration du résultat d'exploitation courant est due à de bons volumes ainsi qu'aux hausses de prix mises en œuvre avec succès, qui ont plus que compensé l'accroissement des coûts dans les granulats et le béton, la progression ayant été la plus forte en France, au Royaume-Uni et en Espagne. Les activités asphalte et revêtement routier sont en léger repli au Royaume-Uni par rapport à l'année dernière dans un contexte de diminution des dépenses d'infrastructure.

AMERIQUE DU NORD**Chiffre d'affaires**

La croissance du chiffre d'affaires en Amérique du Nord a été essentiellement tirée par de fortes hausses de prix dans les granulats et le béton.

Résultat d'exploitation courant

Le résultat d'exploitation courant de l'activité nord-américaine, en très net redressement, passe d'une perte de 3 M€ en 2005 à un profit de 30 M€ en 2006. Dans les granulats, de solides hausses de prix (9% en moyenne) et une croissance en volume soutenue a permis une amélioration du résultat d'exploitation courant dans le Sud-Est des Etats-Unis, l'Ouest du Canada et l'Ouest des Etats-Unis. Dans le béton, le résultat d'exploitation courant est en hausse, tiré par une forte amélioration des marges y compris dans l'Est du Canada, ainsi que par d'excellentes conditions de marché surtout dans l'Ouest du Canada et le Sud-Est des Etats-Unis.

RESTE DU MONDE**Résultat d'exploitation courant**

Le résultat d'exploitation courant dans le reste du monde s'élève à 37 M€ contre 18 M€ au premier semestre 2005. La progression du résultat d'exploitation courant est restée soutenue sur tous nos marchés, et notamment en Afrique du Sud, au Brésil, au Chili et en Europe centrale et de l'Est. Les effets conjugués des augmentations de capacités de production mises en œuvre avec succès, des hausses de prix et d'une maîtrise de coûts ont permis à ces pays de tirer profit des bonnes conditions de marché.

Toiture

EN MILLIONS D'EUROS	30/06/06	30/06/05	% VARIANCE	VARIATION A PERIMETRE ET TAUX DE CHANGE CONSTANTS
Chiffre d'affaires	726	681	+6,6%	+4,9%
Résultat d'exploitation courant	37	24	+54,2%	+44,5%

Chiffre d'affaires

Le chiffre d'affaires du premier semestre 2006 ressort en hausse de 5% hors effets de change et de périmètre (+10,3% au premier trimestre, +1,6% au second trimestre). Cette progression est davantage liée aux prix qu'aux volumes.

Résultat d'exploitation courant

Le résultat d'exploitation courant progresse de 54,2% à 37 M€ contre 24 M€ au premier semestre 2005. Les variations de change n'ont eu aucun impact et c'est en Europe occidentale que l'amélioration du résultat d'exploitation courant a été la plus sensible.

EUROPE OCCIDENTALE**Chiffre d'affaires**

Le chiffre d'affaires s'inscrit en hausse dans tous les pays sauf en Allemagne où il est inférieur à celui du premier semestre 2005, avec cependant quelques signes positifs de redressement potentiel du marché.

Résultat d'exploitation courant

Le résultat d'exploitation courant de l'activité Toiture en Europe occidentale affiche une hausse de 54% à 20 M€ contre 13 M€ au premier semestre 2005. En Allemagne, la perte d'exploitation saisonnière a été réduite de 10 M€ à 7 M€, essentiellement grâce aux économies de coûts et à l'essor de l'activité Cheminées. Les problèmes de production que la France a connus en 2005 sont aujourd'hui résolus.

AMERIQUE DU NORD ET AUTRES REGIONS**Chiffre d'affaires**

Les conditions de marché ont été diverses aux Etats-Unis, avec une baisse du chiffre d'affaires en Californie et une hausse en Floride. Globalement aux Etats Unis, les volumes ont diminué alors que les prix ont augmenté.

Résultat d'exploitation courant

Le résultat d'exploitation courant est en hausse, passant de 11 M€ à 17 M€, en raison principalement de l'amélioration enregistrée en Europe Centrale et de l'Est.

Plâtre

EN MILLIONS D'EUROS	30/06/06	30/06/05	% VARIATION	VARIATION A PERIMETRE ET TAUX DE CHANGE CONSTANTS
Chiffre d'affaires avant élimination des ventes inter-branches	830	725	+14,5%	+13,9%
Chiffre d'affaires après élimination des ventes inter-Branches	819	717	+14,2 %	+13,7%
Résultat d'exploitation courant	110	79	+39,2%	+38,6%

Chiffre d'affaires

A périmètre et taux de change constants, le chiffre d'affaires de la branche Plâtre affiche une hausse de 13,9% au premier semestre 2006 (contre +15,3% au premier trimestre et +12,7% au second trimestre). Cette hausse est largement due aux conditions de marché favorables de l'Amérique du Nord qui bénéficie de prix plus élevés et d'une bonne croissance des volumes.

Résultat d'exploitation courant

Le résultat d'exploitation courant de la branche Plâtre s'inscrit en hausse de 39,2% à 110 M€ (contre 79 M€ au premier semestre 2005). Les variations de change ont eu un impact légèrement positif compensé par une variation de périmètre légèrement négative.

EUROPE OCCIDENTALE

Chiffre d'affaires

En Europe occidentale, le chiffre d'affaires enregistre une progression générale grâce à des ventes en volume en hausse dans tous les pays. Les volumes en France ont profité de la vigueur de la demande sous-jacente. Au Royaume-Uni et en Irlande, la demande est restée ferme. En Allemagne, les volumes ont progressé par rapport au faible niveau enregistré en 2005.

Résultat d'exploitation courant

En Europe occidentale, le résultat d'exploitation courant de la branche Plâtre est en léger recul par rapport au premier semestre 2005 (44 M€ en 2006 contre 46 M€ en 2005), essentiellement en raison d'un environnement de prix plus difficile en Allemagne.

AMERIQUE DU NORD

Chiffre d'affaires

Les conditions de marché ont été favorables en Amérique du Nord, avec des prix en hausse et une bonne croissance des volumes.

Résultat d'exploitation courant

En Amérique du Nord, l'amélioration se poursuit de façon significative. Le résultat d'exploitation courant, en nette progression, s'établit à 53 M€ au premier semestre 2006 contre 19 M€ au premier semestre 2005, dans un contexte de fortes hausses des prix, d'une demande en volume élevée et d'une bonne performance industrielle.

AUTRES REGIONS

Résultat d'exploitation courant

Dans les autres régions, le résultat d'exploitation courant de la branche Plâtre ressort en baisse de 7% à 13 M€ contre 14 M€ au premier semestre 2005, essentiellement en raison de la Corée du Sud, où le marché ne s'est toujours pas redressé, et de l'Australie qui se trouve confrontée à un recul des ventes en volume et à des pressions sur les prix. En Pologne, les volumes sont en hausse dans un environnement de prix difficile. En Thaïlande, la tendance du marché reste bien orientée malgré des pressions concurrentielles sur les prix.

AUTRES ACTIVITES (Y COMPRIS HOLDINGS)

La perte d'exploitation de nos autres activités s'élève à 29 M€ au premier semestre 2006 contre une perte de 26 M€ au premier semestre 2005.

Autres produits (charges) d'exploitation

Autres éléments du résultat d'exploitation : - 69 M€ (- 56 M€ au premier semestre 2005)

Les moins-values nettes générées par les cessions s'élèvent à 4 M€ contre des gains de 3 M€ au premier semestre 2005.

Les autres charges nettes d'exploitation sont de 65 M€, contre une charge nette de 59 M€ au premier semestre 2005. L'élément non récurrent le plus important est la charge exceptionnelle de 28 M€ constatée du fait de l'accélération de la période d'acquisition de droits liée aux stocks options en Amérique du Nord suite au rachat des minoritaires de Lafarge North America.

Produits (charges) financiers : 195 M€ (181 M€ au premier semestre 2005)

Les frais financiers nets ont augmenté de 8%. Les produits (charges) financiers comprennent les charges financières au titre de la dette nette et les autres charges et produits financiers. Les charges financières au titre de la dette nette ont augmenté de 10% à 232 M€ contre 210 M€ au premier semestre 2005 du fait de la hausse de l'endettement net moyen entre le premier semestre 2005 et le premier semestre 2006. Le taux d'intérêt moyen de la dette ressort à 5,4% au 30 juin 2006 contre 5,6% au 30 juin 2005.

Les autres produits et charges financiers se soldent par un gain net de 37 M€, principalement lié à la plus value constatée sur la cession de notre participation résiduelle dans Materis (44M€).

Quote-part dans les résultats des entreprises associées : 19 M€ (14 M€ au premier semestre 2005)

L'amélioration des résultats provient principalement des entreprises associées dans nos activités Granulats & Béton d'une part, et Plâtre d'autre part.

Impôts : 280 M€ (217 M€ au premier semestre 2005)

L'impôt sur les bénéfices a augmenté entre le premier semestre 2005 et le premier semestre 2006, tandis que le taux effectif d'imposition, quant à lui, a diminué, passant de 35% à 30%. Cette diminution tient à la non récurrence de la charge de 80 M€ supportée par Lafarge North America au premier semestre 2005 lors du rapatriement aux Etats-Unis de 1,1 milliard de dollars en provenance de sa filiale canadienne.

Intérêts minoritaires : 104 M€ (38 M€ au premier semestre 2005)

Les intérêts minoritaires ont augmenté au premier semestre 2006 et s'élèvent à 104 millions d'euros. Cette variation s'explique par des facteurs ayant des impacts contraires : d'une part, une réduction de 38 millions d'euros suite à l'acquisition des intérêts minoritaires de Lafarge North America ; d'autre part, une progression de 104 millions d'euros grâce aux résultats en hausse enregistrés par la Malaisie, la Grèce, le Nigéria et Lafarge North America. Pour mémoire, les résultats du premier semestre 2005 de Lafarge North America avaient été affectés négativement par la charge d'impôt non récurrente de 80 millions d'euros évoquée ci dessus.

Résultat net, Part du groupe : 548 M€ (359 M€ au premier semestre 2005)

Le résultat de l'ensemble consolidé s'inscrit en hausse de 53%, passant de 359 M€ au premier semestre 2005 à 548 M€ au premier semestre 2006.

Résultat par action : 3,14 € (2,12 € au 30 juin 2005)

Le résultat par action augmente de 48%. Le nombre moyen de titres en circulation au cours du premier semestre 2006 s'élève à 174,3 millions contre 169,1 millions au premier semestre 2005. L'augmentation du nombre moyen de titres est essentiellement due à l'impact des actions émises en juin 2005 au profit des actionnaires ayant opté pour le réinvestissement du dividende distribué en juin 2005. Le nombre de titres en circulation au 30 juin 2006 (174,5 millions) est très proche de celui publié au 31 décembre 2005 (174,2 millions).

Flux de trésorerie

En hausse de 133 M€, la marge brute d'autofinancement ressort à 473 M€ au 1er semestre 2006 (contre 340 M€ au 30 juin 2005)

Cette hausse s'explique par des bénéfices plus élevés en dépit d'une augmentation du besoin en fonds de roulement provoquée par la forte croissance des ventes. La variation du besoin en fonds de roulement s'élève à 766 M€ au premier semestre 2006, soit 308 M€ de plus qu'au premier semestre 2005 qui avait bénéficié d'une variation positive de 160 M€ due au paiement différé en juillet du dividende versé par Lafarge SA.. Exprimé en nombre de jours de ventes, le besoin en fonds de roulement décroît de 66 jours à fin juin 2005 à 61 jours à fin juin 2006 (méthode par épuisement).

Les flux nets de trésorerie liés aux activités d'investissement s'élèvent à 3 655 M€ (681 M€ au premier semestre 2005)

Les investissements de maintien (opérations récurrentes de mise à niveau et de modernisation de l'outil industriel) s'élèvent au total à 437 M€ (contre 327 M€ au premier semestre 2005).

Les investissements visant à accroître les capacités de production se chiffrent à 254 M€ contre 133 M€ au premier semestre 2005, et comprennent les investissements réalisés sur nos principaux projets de cimenterie tels que la nouvelle ligne de production au Maroc (15 M€), en Chine (18 M€) et au Mexique (20 M€, fin du projet). Ils comprennent également le coût de modernisation de l'usine de plaques de plâtre de Buchanan aux Etats-Unis (42 M€) et de l'usine de tuiles dans le Sud de la France (20 M€).

Les opérations de croissance externe s'élèvent au total à 3 063 M€ (contre 283 M€ au premier semestre 2005). Les plus importantes sont :

- le rachat des intérêts minoritaires de Lafarge North America pour 2,8 Mds € ;
- l'acquisition pour 57 M€ de Galena dans les Granulats & Béton en Amérique du Nord.

Les cessions d'un montant de 100 M€ (contre 58 M€ au premier semestre 2005) se composent de la cession de notre participation dans Materis et de plusieurs cessions d'actifs non stratégiques.

Bilan

Les fonds propres de l'ensemble consolidé s'élèvent à 10 819 M€ contre 12 329 M€ au 31 décembre 2005. La dette nette s'élève, quant à elle, à 10 610 millions d'euros (contre 7 221 millions d'euros au 31 décembre 2005).

La diminution des fonds propres de l'ensemble consolidés par rapport à la fin décembre 2005 et l'augmentation de la dette nette consolidée de 3 389 M€ s'expliquent principalement par le rachat des intérêts minoritaires de Lafarge North America.

Perspectives pour l'année 2006

- La croissance de nos résultats devrait se poursuivre au second semestre 2006, bien qu'à un rythme plus modéré en comparaison avec le niveau d'activité élevé du second semestre 2005.
- Nos attentes quant à l'évolution de nos marchés restent favorables. Nos hausses de prix devraient être globalement supérieures aux augmentations de coûts sur l'année. La poursuite de l'augmentation des prix de l'énergie et du transport devrait être atténuée par l'impact de nos programmes de réduction de coûts.
- Le résultat net par action au second semestre 2006 devrait être impacté positivement par la hausse de notre activité et par le plein effet de l'acquisition des intérêts minoritaires de Lafarge North America, et négativement par un taux d'impôt effectif significativement supérieur au taux particulièrement favorable du second semestre 2005.

Les informations, autres qu'historiques, contenues dans le présent rapport, y compris nos attentes en terme de volumes et de prix, de demande pour nos produits, de coûts d'énergie, d'accroissement du résultat net par action et de la marge et d'autres évolutions de nos marchés constituent des données à caractère prévisionnel (forward-looking statements) au sens du United States Private Securities Litigation Reform Act de 1995. Ces données prévisionnelles ne reflètent pas nécessairement les performances futures et comportent certains risques, aléas et hypothèses ("Facteurs") difficiles à prévoir. Les résultats futurs peuvent différer sensiblement des anticipations de résultats issues de données prévisionnelles, sous l'effet de Facteurs incluant de manière non limitative: la nature cyclique des activités de la Société ; les conditions économiques nationales et régionales dans les pays où le Groupe est présent ; les fluctuations des devises ; le caractère saisonnier des activités de la Société ; le niveau des dépenses de construction sur les marchés majeurs ; la structure de l'offre et de la demande dans l'industrie de la construction ; la concurrence accrue des nouveaux entrants et des concurrents existants ; les conditions climatiques défavorables lors des périodes de forte construction ; les changements et la mise en place de réglementations environnementales ou autres réglementations gouvernementales ; notre capacité à identifier, mener à bien et intégrer efficacement nos acquisitions ; notre capacité de pénétration de nouveaux marchés ; ainsi que d'autres facteurs contenus dans les documents publics déposés ou enregistrés par la Société auprès des autorités boursières y compris dans le Document de Référence déposé par la Société auprès de l'AMF, ainsi que dans le "Form 20-F" enregistré auprès de la Securities and Exchange Commission aux États-Unis. De manière générale, la Société est soumise aux risques et aléas propres à l'industrie de la construction et à une activité de nature mondiale. Les données prévisionnelles sont présentées à la date du présent communiqué et la Société n'assume aucune obligation quant à la mise à jour de ces données prévisionnelles en présence d'informations nouvelles, dans le cadre d'événements futurs ou pour toute autre raison.

3. Comptes consolidés

Compte de résultat consolidé

EN MILLIONS D'EUROS, SAUF INDICATIONS CONTRAIRES	30 JUIN 2006	30 JUIN 2005	31 DECEMBRE 2005
Produits des activités ordinaires	8 759	7 220	15 969
Coût des biens vendus	(6 534)	(5 407)	(11 618)
Frais administratifs et commerciaux	(1 048)	(976)	(1 994)
Résultat d'exploitation courant	1 177	837	2 357
Plus-(moins-) values de cession	(4)	3	37
Autres produits (charges) d'exploitation	(65)	(59)	(157)
Résultat d'exploitation	1 108	781	2 237
Produits (Charges) financiers	(195)	(181)	(427)
Quote-part dans les résultats des entreprises associées	19	14	38
Résultat avant impôts	932	614	1 848
Impôts	(280)	(217)	(424)
Résultat de l'ensemble consolidé	652	397	1 424
<i>Dont :</i>			
Part du Groupe	548	359	1 096
Intérêts minoritaires	104	38	328
Résultat par action (euros)	3,14	2,12	6,39
Résultat dilué par action (euros)	3,12	2,11	6,34
Nombre moyen d'actions (milliers)	174 341	169 145	171 491

Bilan consolidé

EN MILLIONS D'EUROS	AU 30 JUIN 2006	AU 30 JUIN 2005	AU 31 DECEMBRE 2005
ACTIF			
Actif non courant	21 701	19 589	20 543
Goodwill	8 076	6 446	6 646
Immobilisations incorporelles	368	352	355
Immobilisations corporelles	11 920	11 431	12 171
Participations dans des entreprises associées	390	364	376
Autres actifs financiers	659	654	626
Instruments dérivés	40	15	49
Impôts différés actifs	248	327	320
Actif courant	7 420	7 119	7 352
Stocks et travaux en cours	1 890	1 730	1 857
Clients et comptes rattachés	3 408	2 994	2 737
Autres débiteurs	944	999	925
Instruments dérivés	106	135	98
Trésorerie	1 072	1 261	1 735
Total actif	29 121	26 708	27 895
PASSIF			
Capital	705	700	704
Primes	6 355	6 259	6 316
Actions propres	(92)	(100)	(98)
Réserves et résultat consolidés	2 126	1 290	2 025
Autres réserves	125	64	70
Ecart de conversion	273	434	741
Capitaux propres part du groupe	9 492	8 647	9 758
Intérêts minoritaires	1 327	2 260	2 571
Fonds propres de l'ensemble consolidé	10 819	10 907	12 329
Passif non courant	11 335	9 296	9 635
Impôts différés passifs	575	711	567
Provision avantages du personnel	1 161	1 301	1 218
Provisions	996	989	984
Passifs financiers, part à plus d'un an	8 585	6 275	6 856
Instruments dérivés	18	20	10
Options de vente octroyées aux minoritaires	262	207	263
Passif courant	6 705	6 298	5 668
Provision avantages du personnel, part à moins d'un an	143	102	156
Provisions, part à moins d'un an	132	101	123
Fournisseurs et comptes rattachés	1 626	1 441	1 675
Autres créditeurs	1 802	1 788	1 575
Impôts à payer	39	94	165
Passifs financiers, part à moins d'un an	2 944	2 680	1 886
Instruments dérivés	19	92	88
Total passif	29 121	26 708	27 895

Tableau des flux de trésorerie consolidés

EN MILLIONS D'EUROS	30 JUIN 2006	30 JUIN 2005	31 DECEMBRE 2005
Flux nets de trésorerie liés aux opérations d'exploitation			
Résultat de l'ensemble consolidé	652	397	1 424
<i>Elimination des charges et produits sans incidence sur la trésorerie ou non liés aux opérations, des impôts et des frais financiers :</i>			
Amortissements des immobilisations	522	454	973
Pertes de valeur des actifs	4	9	85
Quote-part dans le résultat des entreprises associées	(19)	(14)	(38)
(Plus)- et moins- valeurs de cession	4	(3)	(37)
(Produits) Charges financiers	195	181	427
Impôts	280	217	424
Autres, nets	55	41	(46)
Variation du besoin en fond de roulement lié aux opérations d'exploitation avant effet des impôts et des frais financiers	(766)	(458)	(352)
<i>Flux nets de trésorerie liés aux opérations avant impôts et frais financiers</i>	<i>927</i>	<i>824</i>	<i>2 860</i>
Frais financiers payés	(215)	(221)	(448)
Impôts sur les bénéfices payés	(239)	(263)	(526)
Flux nets de trésorerie liés aux opérations d'exploitation	473	340	1 886
Flux nets de trésorerie liés aux opérations d'investissement			
Investissements industriels	(744)	(534)	(1 454)
Subventions d'investissement reçues	-	-	2
Acquisitions de titres d'entreprises consolidées ⁽¹⁾	(2 982)	(168)	(384)
Investissement dans les entreprises associées	(6)	(4)	(10)
Acquisitions d'actifs financiers disponibles à la vente	(22)	(37)	(10)
Cessions d'actifs ⁽²⁾	100	58	154
(Augmentation) Diminution nette des prêts et créances à plus d'un an	(1)	4	18
Flux nets de trésorerie liés aux opérations d'investissement	(3 655)	(681)	(1 684)
Flux nets de trésorerie liés aux opérations de financement			
Augmentations de capital	12	252	301
Augmentations de capital souscrites par les minoritaires	172	33	86
(Acquisitions) Cessions en numéraire d'autocontrôle	6	2	4
Dividendes versés	(447)	(408)	(408)
Dividendes versés aux minoritaires des filiales	(94)	(94)	(137)
Augmentation des passifs financiers à plus d'un an	2 674	1 166	2 100
Remboursement des passifs financiers à plus d'un an	(1 407)	(895)	(2 050)
Augmentation (Diminution) des passifs financiers à moins d'un an	1 639	(101)	(81)
Flux nets de trésorerie liés aux opérations de financement	2 555	(45)	(185)
Variation de trésorerie	(627)	(386)	17
Incidence des variations des cours des monnaies étrangères sur la trésorerie	(36)	97	168
Trésorerie à l'ouverture de l'exercice	1 735	1 550	1 550
Trésorerie à la clôture de l'exercice	1 072	1 261	1 735
(1) Dont trésorerie des entreprises acquises	2	14	28
(2) Dont trésorerie des entreprises cédées	2	2	1

Tableau de variation des fonds propres de l'ensemble consolidé

	ACTIONS EN CIRCULATION	ACTIONS D'AUTO-CONTROLE	CAPITAL	PRIMES	ACTIONS D'AUTO-CONTROLE	RESERVES	VARIATIONS JUSTES VALEURS ET AUTRES	ECARTS DE CONVERSION	CAPITAUX PROPRES - PART DU GROUPE	INTERETS MINORITAIRES	FONDS PROPRES DE L'ENSEMBLE CONSOLIDE
	(EN NOMBRE D'ACTIONS)		(EN MILLIONS D'EUROS)								
Solde au 1er janvier 2005	170 919 078	1 834 396	684	6 013	(102)	1 337	32	(182)	7 782	2 119	9 901
Actifs financiers disponibles à la vente	-	-	-	-	-	-	28	-	28	-	28
Couverture des flux de trésorerie	-	-	-	-	-	-	5	-	5	-	5
Variation des écarts de conversion	-	-	-	-	-	-	-	616	616	192	808
<i>Variations de résultat reconnues directement en fonds propres de l'ensemble consolidé</i>	-	-	-	-	-	-	33	616	649	192	841
Résultat de l'ensemble consolidé	-	-	-	-	-	359	-	-	359	38	397
<i>Total des charges et produits comptabilisés</i>	-	-	-	-	-	359	33	616	1 008	230	1 238
Dividendes	-	-	-	-	-	(408)	-	-	(408)	(94)	(502)
Augmentation de capital (plan de réinvestissement des dividendes)	3 995 201	-	16	232	-	-	-	-	248	-	248
Augmentation de capital (exercice de stock options)	85 677	-	-	4	-	-	-	-	4	-	4
Paievements fondés sur des actions	-	-	-	11	-	-	-	-	11	-	11
Actions d'autocontrôle	-	(25 527)	-	-	2	-	-	-	2	-	2
Autres mouvements intérêts minoritaires	-	-	-	-	-	-	-	-	-	5	5
Solde au 30 juin 2005	174 999 956	1 808 869	700	6 260	(100)	1 288	65	434	8 647	2 260	10 907
Solde au 1er janvier 2006	175 985 303	1 785 693	704	6 316	(98)	2 025	70	741	9 758	2 571	12 329
Actifs financiers disponibles à la vente	-	-	-	-	-	-	48	-	48	-	48
Couverture des flux de trésorerie	-	-	-	-	-	-	6	-	6	-	6
Impôts différés et autres variations	-	-	-	-	-	-	1	-	1	-	1
Variation des écarts de conversion	-	-	-	-	-	-	-	(468)	(468)	(93)	(561)
<i>Variations de résultat reconnues directement en fonds propres de l'ensemble consolidé</i>	-	-	-	-	-	-	55	(468)	(413)	(93)	(506)
Résultat de l'ensemble consolidé	-	-	-	-	-	548	-	-	548	104	652
<i>Total des charges et produits comptabilisés</i>	-	-	-	-	-	548	55	(468)	135	11	146
Dividendes	-	-	-	-	-	(447)	-	-	(447)	(135)	(582)
Augmentation de capital (exercice de stock options)	184 384	-	1	11	-	-	-	-	12	-	12
Paievements fondés sur des actions	-	-	-	28	-	-	-	-	28	-	28
Actions d'autocontrôle	-	(118 070)	-	-	6	-	-	-	6	-	6
Autres mouvements intérêts minoritaires	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(1 120)	(1 120)
Solde au 30 juin 2006	176 169 687	1 667 623	705	6 355	(92)	2 126	125	273	9 492	1 327	10 819

Notes annexes aux comptes consolidés

Note 1. Description de l'activité

Lafarge S.A. est une société anonyme de droit français. Son nom commercial est « Lafarge ». La Société a été créée en 1884 sous le nom de « J. et A. Pavin de Lafarge ». Les statuts actuels de la Société fixent sa durée jusqu'au 31 décembre 2066, sous réserve d'une nouvelle prorogation. Le siège social est situé au 61, rue des Belles Feuilles, 75116 Paris. La Société est immatriculée au Registre du commerce et des sociétés de Paris sous le numéro 542105572 RCS Paris.

Sur la base du chiffre d'affaires, Lafarge est leader mondial des matériaux de construction. Le Groupe organise ses activités en quatre branches : ciment, granulats et béton, toiture, plâtre.

Les actions Lafarge se négocient sur la Bourse de Paris depuis 1923. Le titre Lafarge fait partie du CAC-40 (et ce depuis l'origine de cet indice), du SBF 250 et du Dow Jones Eurostoxx 50. Les actions Lafarge se négocient également sur la Bourse de New York (« New York Stock Exchange », « NYSE ») sous la forme d'American Depository Share (ADS). Chaque ADS (code LR) représente le quart d'une action.

Les termes « Lafarge S.A. » et « la société mère », utilisés ci-après, font référence à la société anonyme de droit français (hors filiales consolidées). Les termes « Groupe » ou « Lafarge » font référence à l'ensemble économique composé de la société Lafarge S.A. et de ses filiales consolidées.

Ces comptes intermédiaires ont été arrêtés par le Conseil d'Administration du 1er août 2006.

Note 2. Synthèse des principales règles et méthodes comptables

Les comptes consolidés du Groupe au 30 juin 2006 sont établis selon les principes comptables appliqués par le Groupe au 31 décembre 2005. Ces principes comptables sont décrits dans la note 2 des comptes consolidés du Document de Référence 2005 et sont conformes aux International Financial Reporting Standards (« IFRS ») endossés au niveau européen, ne présentant pas de différence, pour le Groupe, avec les IFRS tels que publiés par l'International Accounting Standards Board (« IASB »).

Le rapport intermédiaire présente des états financiers résumés et des notes explicatives conformes aux dispositions de la norme IAS 34 – Information financière intermédiaire.

Note 3. Information sectorielle, par secteur d'activité et zone géographique

Un secteur d'activité est un sous-ensemble d'une entreprise qui est exposé à des risques et à une rentabilité différents des risques et de la rentabilité des autres secteurs d'activité.

L'activité du Groupe comprend quatre branches d'activité (Ciment, Granulats et Béton, Toiture, Plâtre) gérées séparément, ayant chacune leurs propres besoins en capitaux et leur propre stratégie marketing. Chaque activité est gérée séparément, exploite, fabrique et vend des produits spécifiques.

La direction évalue la performance des activités à partir du résultat d'exploitation courant (défini comme le résultat d'exploitation avant plus et moins-values de cession et autres produits et charges d'exploitation) plus la quote-part dans le résultat des entreprises associées et des capitaux investis (définis comme la somme des goodwill, des immobilisations incorporelles et corporelles, des participations dans des entreprises associées et du besoin en fonds de roulement) tels que présentés dans l'information sectorielle.

- La branche Ciment produit et vend une large gamme de ciments et de liants hydrauliques adaptés aux besoins du secteur de la construction.
- La branche Granulats et Béton produit et vend des granulats, du béton prêt à l'emploi, des produits dérivés du béton, et des autres produits et services pour l'activité de revêtement routier.
- La branche Toiture produit et vend des tuiles, des accessoires pour toitures et des conduits de cheminées.
- La branche Plâtre produit et vend principalement des doublages et habillages muraux pour les secteurs de la construction à usage commercial et d'habitation.

Les principes comptables retenus pour la détermination des résultats des différents secteurs sont identiques à ceux présentés dans la note 2 des comptes consolidés du Document de Référence 2005.

(a) Information sectorielle par secteur d'activité

(en millions d'euros)	CIMENT	GRANULATS & BETON	TOITURE	PLÂTRE	AUTRES	TOTAL
JUIN 2006						
Compte de résultat						
Produits des activités ordinaires	4 641	2 973	726	830	7	9 177
Moins : inter-branche	(397)	(10)	-	(11)	-	(418)
Produits des activités ordinaires	4 244	2 963	726	819	7	8 759
Résultat d'exploitation courant	871	188	37	110	(29)	1 177
Plus-(moins) values de cession	(1)	4	(2)	(5)	-	(4)
Autres produits (charges) d'exploitation	(14)	(6)	(20)	7	(32)	(65)
<i>Dont dépréciation de goodwill et autres actifs</i>	-	-	(4)	-	-	(4)
Résultat d'exploitation	856	186	15	112	(61)	1 108
Produits (charges) financiers						(195)
Quote-part dans les résultats des entreprises associées	2	7	1	9	-	19
Impôts						(280)
Résultat de l'ensemble consolidé						652
Autres informations						
Dotation aux amortissements des immobilisations	(287)	(129)	(58)	(34)	(14)	(522)
Autres produits (charges) sectoriels du résultat d'exploitation sans contrepartie de trésorerie	(37)	(19)	(8)	-	38	(26)
Investissements industriels	399	181	62	82	20	744
Capitaux investis	14 816	4 687	2 273	1 556	197	23 529
Bilan						
Participations dans des entreprises associées	117	41	141	83	8	390
Autres actifs sectoriels	16 785	5 364	2 352	1 792	2 044	28 337
Actifs non alloués (a)						394
Total actif						29 121
Passifs sectoriels	2 035	1 184	655	316	1 709	5 899
Passifs non alloués (b)						23 222
Total passif						29 121

(a) Impôts différés actifs et instruments dérivés.

(b) Impôts différés passifs, passifs financiers y compris options de vente octroyées aux minoritaires et instruments dérivés et fonds propres de l'ensemble consolidé.

(en millions d'euros)	CIMENT	GRANULATS & BETON	TOITURE	PLÂTRE	AUTRES	TOTAL
JUIN 2005						
Compte de résultat						
Produits des activités ordinaires	3 797	2 337	681	725	14	7 554
Moins : inter-branche	(315)	(8)	-	(8)	(3)	(334)
Produits des activités ordinaires	3 482	2 329	681	717	11	7 220
Résultat d'exploitation courant	652	108	24	79	(26)	837
Plus-(moins) values de cession	2	7	(4)	-	(2)	3
Autres produits (charges) d'exploitation	(36)	(3)	(20)	(1)	1	(59)
<i>Dont dépréciation de goodwill et autres actifs</i>	(5)	-	(3)	(1)	-	(9)
Résultat d'exploitation	618	112	-	78	(27)	781
Produits (charges) financiers						(181)
Quote-part dans les résultats des entreprises associées	1	4	2	7	-	14
Impôts						(217)
Résultat de l'ensemble consolidé						397
Autres informations						
Dotation aux amortissements des immobilisations	(252)	(95)	(59)	(36)	(13)	(455)
Autres produits (charges) sectoriels du résultat d'exploitation sans contrepartie de trésorerie	(79)	(24)	(8)	(1)	97	(15)
Investissements industriels	316	135	42	30	11	534
Capitaux investis	13 445	3 869	2 254	1 312	113	20 993
Bilan						
Participations dans des entreprises associées	110	36	143	57	18	364
Autres actifs sectoriels	15 352	5 288	2 547	1 594	1 086	25 867
Actifs non alloués (a)						477
Total actif						26 708
Passifs sectoriels	1 818	1 016	676	279	2 027	5 816
Passifs non alloués (b)						20 892
Total passif						26 708

(a) Impôts différés actifs et instruments dérivés.

(b) Impôts différés passifs, passifs financiers y compris options de vente octroyées aux minoritaires et instruments dérivés et fonds propres de l'ensemble consolidé.

(en millions d'euros)	CIMENT	GRANULATS & BETON	TOITURE	PLÂTRE	AUTRES	TOTAL
DECEMBRE 2005						
Compte de résultat						
Produits des activités ordinaires	8 314	5 392	1 514	1 479	25	16 724
Moins : inter-branche	(719)	(15)	-	(17)	(4)	(755)
Produits des activités ordinaires	7 595	5 377	1 514	1 462	21	15 969
Résultat d'exploitation courant	1 770	398	98	151	(60)	2 357
Plus-(moins) values de cession	10	14	(3)	3	13	37
Autres produits (charges) d'exploitation	(76)	(6)	(52)	(8)	(15)	(157)
<i>Dont dépréciation de goodwill et autres actifs</i>	<i>(53)</i>	<i>(4)</i>	<i>(20)</i>	<i>(7)</i>	<i>(1)</i>	<i>(85)</i>
Résultat d'exploitation	1 704	406	43	146	(62)	2 237
Produits (charges) financiers						(427)
Quote-part dans les résultats des entreprises associées	8	8	7	15	-	38
Impôts						(424)
Résultat de l'ensemble consolidé						1 424
Autres informations						
Dotation aux amortissements des immobilisations	(519)	(233)	(123)	(71)	(27)	(973)
Autres produits (charges) sectoriels du résultat d'exploitation sans contrepartie de trésorerie	(88)	(11)	2	4	175	82
Investissements industriels	824	358	139	101	32	1 454
Capitaux investis	13 982	3 932	2 181	1 267	290	21 652
Bilan						
Participations dans des entreprises associées	115	40	143	71	7	376
Autres actifs sectoriels	16 043	5 313	2 289	1 524	1 883	27 052
Actifs non alloués (a)						467
Total actif						27 895
Passifs sectoriels	2 023	1 138	670	321	1 744	5 896
Passifs non alloués (b)						21 999
Total passif						27 895

(a) Impôts différés actifs et instruments dérivés.

(b) Impôts différés passifs, passifs financiers y compris options de vente octroyées aux minoritaires et instruments dérivés et fonds propres de l'ensemble consolidé.

(b) Information sectorielle par zone géographique

(en millions d'euros)	30 JUIN 2006			30 JUIN 2005			31 DECEMBRE 2005		
	Produits des activités ordinaires	Investissements industriels	Capitaux investis	Produits des activités ordinaires	Investissements industriels	Capitaux investis	Produits des activités ordinaires	Investissements industriels	Capitaux investis
Europe occidentale	3 459	224	9 108	3 064	183	8 719	6 280	528	8 802
dont :									
France	1 386	123	2 051	1 229	73	1 749	2 384	221	1 888
Allemagne	231	16	1 054	227	13	1 092	530	52	1 030
Espagne	348	8	792	267	14	759	519	99	718
Royaume-Uni	750	45	2 630	692	51	2 645	1 453	155	2 560
Amérique du nord	2 375	285	6 937	1 834	180	5 083	4 516	440	5 273
dont :									
Etats-Unis	1 614	220	5 504	1 256	132	3 775	2 909	328	3 900
Canada	761	65	1 433	578	48	1 308	1 607	112	1 373
Bassin méditerranéen	399	36	888	291	21	952	671	70	926
Europe centrale et de l'est	465	42	1 323	358	25	1 167	905	79	1 188
Amérique latine	403	36	1 212	320	42	1 056	707	101	1 261
Afrique subsaharienne	836	38	1 024	654	19	919	1 414	76	1 034
Asie	822	83	3 037	699	64	3 097	1 476	160	3 168
Total	8 759	744	23 529	7 220	534	20 993	15 969	1 454	21 652

Note 4. Impôts sur les bénéfiques

La charge d'impôt de la période arrêtée au 30 juin 2006 est calculée à partir d'un taux d'impôt en vigueur pour chaque entité ou sous-ensemble fiscal. Elle s'analyse comme suit :

(en millions d'euros)	30 JUIN 2006	30 JUIN 2005	31 DECEMBRE 2005
Impôts courants	200	229	630
Impôts différés	80	(12)	(206)
Impôts	280	217	424

Note 5. Résultats par action

Le calcul des résultats de base et dilué par action pour les périodes closes les 30 juin 2006, 2005 et 31 décembre 2005 est présenté ci-dessous :

	30 JUIN 2006	30 JUIN 2005	31 DECEMBRE 2005
Numérateur (en millions d'euros)			
Résultat, part du Groupe	548	359	1 096
Neutralisation des frais financiers sur OCEANE	-	-	46
Résultat, part du Groupe retraité	548	359	1 142
Dénominateur (en milliers d'actions)			
Nombre moyen d'actions	174 341	169 145	171 491
Effet dilutif des stock-options	1 304	650	590
Effet dilutif de l'emprunt convertible OCEANE	-	-	8 135
Nombre total d'actions potentielles dilutives	1 304	650	8 725
Nombre moyen d'actions - dilué	175 645	169 795	180 216
Résultat par action (euros)	3,14	2,12	6,39
Résultat dilué par action (euros)	3,12	2,11	6,34

Note 6. Incidence sur le bilan des acquisitions de sociétés consolidées

Le 6 février 2006 le Groupe a annoncé son intention de lancer une offre d'achat en numéraire sur les 46,8% du capital de Lafarge North America Inc. détenus par les actionnaires minoritaires. L'offre s'est concrétisée le 16 mai 2006. A l'issue de cette opération, le Groupe détient 100% des actions Lafarge North America Inc.

Les coûts supplémentaires directement attribuables à l'acquisition des intérêts minoritaires de Lafarge North America Inc. ont été intégrés au coût d'acquisition. Il s'agit essentiellement d'honoraires versés dans le cadre de missions juridiques, comptables et bancaires. Le coût d'acquisition total s'élève à environ 2,8 milliards d'euros, dont 105 millions d'euros, inclus dans les autres crédettes, demeurent impayés au 30 juin 2006.

Le goodwill provisoire résultant de cette transaction s'élève à environ 1,6 milliard d'euros. Il a été déterminé par différence entre le coût d'acquisition et les valeurs nettes comptables des actifs et passifs acquis.

Lafarge North America Inc. étant préalablement à cette opération consolidée selon la méthode d'intégration globale, la méthode reste inchangée au 30 juin 2006.

Aucune autre acquisition significative n'a eu lieu au cours du 1er semestre 2006.

Note 7. Passifs financiers

La note ci-dessous détaille les passifs financiers hors instruments dérivés et options de vente octroyées aux minoritaires.

Passifs financiers

(en millions d'euros)	AU 30 JUIN 2006	AU 30 JUIN 2005	AU 31 DECEMBRE 2005
A plus de cinq ans	3 477	3 212	3 575
A plus d'un an et moins de cinq ans	5 108	3 063	3 281
Part à plus d'un an	8 585	6 275	6 856
Part à moins d'un an	2 944	2 680	1 886
Total	11 529	8 955	8 742

Au 30 juin 2006, 3 165 millions d'euros de passifs financiers à moins d'un an (essentiellement des billets de trésorerie, des tirages sur lignes de crédit et des financements court terme) ont été classés en passifs financiers à plus d'un an par adossement à des lignes de crédit confirmées, le Groupe ayant la capacité de les refinancer à long terme.

Financement de l'achat des actions détenues par les actionnaires minoritaires de Lafarge North America Inc.

En complément de ses lignes de crédit confirmées, Lafarge S.A. a mis en place une ligne d'acquisition spécifique de 2,8 milliards de dollars américains le 5 février 2006, sous la forme d'une convention de crédit avec BNP Paribas et JP Morgan, qui a par la suite été syndiquée auprès de 17 banques.

Suite au rachat des actions des minoritaires de Lafarge North America Inc. intervenu en mai 2006, le montant des tirages sur lignes de crédit au 30 juin 2006 s'élève à 2,8 milliards de dollars américains.

Une opération de refinancement obligataire sur le marché américain a été réalisée le 18 juillet, par l'émission de 2 milliards de dollars américains en trois tranches : 5 ans pour 600 millions de dollars américains, 10 ans pour 800 millions de dollars américains et 30 ans pour 600 millions de dollars américains. Le produit net de cette émission est venu réduire le montant disponible au titre de la ligne d'acquisition spécifique de 2,8 milliards de dollars américains, le ramenant ainsi à 819 millions de dollars américains à compter du 24 juillet 2006.

Taux d'intérêt moyen instantané

Le taux d'intérêt moyen instantané de l'endettement brut, après swaps s'établit au 30 juin 2006 à 5,4% (5,6% au 30 juin 2005, 5,5% au 31 décembre 2005).

Programmes de cession de créances (titrisation)

En janvier 2000, le Groupe a conclu des programmes pluriannuels de cession de créances commerciales, sans recours, sous forme de titrisation. Le programme a été reconduit en 2005 en France pour une période de 5 ans.

Dans le cadre de ces contrats, les filiales ont convenu de vendre, sur une base renouvelable, certaines de leurs créances clients. Conformément aux dispositions des contrats, les filiales ne conservent pas le contrôle sur les créances cédées et il n'existe aucun droit ou obligation de racheter les créances cédées. Dans ces contrats, l'acheteur des créances détient un intérêt résiduel subordonné sur les créances non cédées à des tiers, comme usuellement octroyé dans le cadre de transactions commerciales similaires. L'intérêt résiduel subordonné détenu par l'acquéreur ne permet pas de considérer que les risques et avantages ont été transférés. En conséquence, les créances clients ne peuvent pas être déconsolidées et ces opérations sont traitées comme un financement sécurisé.

Le poste "Clients et comptes rattachés" comprend un encours de créances cédées pour un montant de 265 millions d'euros au 30 juin 2006 (264 millions d'euros au 30 juin 2005, 265 millions d'euros au 31 décembre 2005).

La part à moins d'un an des passifs financiers comprend 230 millions d'euros au 30 juin 2006 au titre de ces programmes (230 millions d'euros au 30 juin 2005, 230 millions d'euros au 31 décembre 2005).

Les programmes font l'objet de dépôts subordonnés s'élevant à 35 millions d'euros au 30 juin 2006 (34 millions d'euros au 30 juin 2005, 35 millions d'euros au 31 décembre 2005).

Le Groupe ne détient pas de titres des véhicules de titrisation.

Note 8 . Options de vente octroyées aux minoritaires

Dans le cadre de l'acquisition de certaines entités, le Groupe a consenti à des actionnaires tiers des options de vente de leur participation à un prix déterminé en fonction de la valeur de marché. Ces actionnaires sont soit des institutions internationales telles que la Banque européenne de reconstruction et de développement, soit des investisseurs privés financiers ou industriels, voire les anciens actionnaires des entités considérées. Dans l'hypothèse où l'ensemble de ces options serait exercé, la valeur d'achat, y compris passifs financiers et trésorerie acquis, s'élèverait à 304 millions d'euros en valeur 30 juin 2006 (258 millions d'euros au 30 juin 2005, 305 millions d'euros au 31 décembre 2005).

En 2006 et 2007, une partie de ces options est exerçable pour des montants respectifs, en valeur 30 juin 2006, de 97 millions d'euros et 54 millions d'euros. Le solde, soit 153 millions d'euros, est exerçable à partir de 2008.

Les options de vente octroyées aux minoritaires de sociétés consolidées globalement sont considérées comme une dette du Groupe. Sur le total des options de vente octroyées par le Groupe, celles octroyées à des actionnaires tiers dans des sociétés contrôlées exclusivement représentent respectivement 262 millions d'euros au 30 juin 2006 (207 millions d'euros au 30 juin 2005, 263 millions d'euros au 31 décembre 2005), les autres options étant octroyées à des actionnaires d'entreprises associées ou de coentreprises.

Le traitement retenu a pour effet de constater cette dette en contrepartie d'une réduction des intérêts minoritaires et de la constatation d'un goodwill pour tout écart entre la valeur des minoritaires et la valeur de la dette (123 millions d'euros au 30 juin 2006, 61 millions d'euros au 30 juin 2005 et 124 millions d'euros au 31 décembre 2005).

Les options octroyées à des actionnaires d'entreprises associées ou de coentreprises sont présentées dans les « Autres engagements financiers », en note 10(c).

Note 9. Dividendes distribués

Le tableau ci-dessous présente le montant du dividende par action distribué par le Groupe au titre de l'exercice 2005 en 2006 ainsi que le montant par action au titre de l'exercice 2004 en 2005.

(en euros, sauf indication contraire)	2005 VOTE EN 2006	2004 VOTE EN 2005
Dividende total distribué (en millions)	447	408
Dividende par action	2,55	2,40
Dividende majoré par action	2,80	2,64

Note 10. Engagements hors bilan

Les procédures mises en place par le Groupe permettent de recenser l'ensemble des principaux engagements du Groupe et de ne pas omettre d'engagements significatifs.

(a) Hypothèques, nantissements et autres garanties données

Les nantissements de titres et d'actifs, les hypothèques et les cautions et garanties données représentent les montants suivants:

(en millions d'euros)	AU 30 JUIN 2006	AU 31 DECEMBRE 2005
Nantissement de titres et d'actifs	-	5
Hypothèques	439	475
Cautions et autres garanties données	233	271
Total	672	751

(b) Obligations contractuelles

Le montant des obligations contractuelles est présenté ci-dessous :

(en millions d'euros)	PAIEMENTS DUS PAR PERIODE			AU 30 JUIN 2006	AU 31 DECEMBRE 2005
	A moins d'un an	De un à cinq ans	A plus de cinq ans		
Passifs financiers*	2 944	5 108	3 477	11 529	8 742
<i>dont Obligations en matière de location financement</i>	5	14	16	35	35
Paiements d'intérêts prévus **	395	928	772	2 095	2 260
Paiements nets prévus dans le cadre des swaps de taux d'intérêts***	(2)	(31)	(28)	(61)	(92)
Locations d'exploitation	194	412	279	885	863
Engagements d'investissements industriels et autres engagements d'achats	1 108	686	323	2 117	1 902
Autres engagements	49	132	42	223	177
Total	4 688	7 235	4 865	16 788	13 852

* note 7 - Passifs financiers.

** Les paiements d'intérêts prévus sont déterminés sur la base des taux en vigueur au 30 juin.

*** Les paiements d'intérêts prévus pour la jambe variable des swaps sont calculés sur la base des taux en vigueur au 30 juin.

Le Groupe loue des terrains, carrières, constructions et équipements en location d'exploitation. La charge locative relative aux périodes closes les 30 juin 2006 et 31 décembre 2005, s'élève respectivement à 72 millions d'euros et 145 millions d'euros.

Les appels de cotisation et les prestations à verser dans le futur au titre des régimes de retraite et autres avantages post emploi ne sont pas inclus dans le tableau ci-dessus, dans la mesure où les flux de trésorerie afférents sont incertains. Pour plus d'information sur ces éléments, se reporter au montant indiqué comme part à moins d'un an des provisions avantages du personnel indiquée dans le bilan, et en note 23 des comptes consolidés du Document de Référence 2005.

(c) Autres engagements financiers

Le montant des autres engagements financiers est présenté ci-dessous :

(en millions d'euros)	AU 30 JUIN 2006	AU 31 DECEMBRE 2005
Lignes de crédit confirmées non utilisées	2 977	3 467
Obligations de rachat d'intérêt dans des entreprises associées et des coentreprises	42	42

Note 11. Procédures judiciaires et d'arbitrage

Le 3 décembre 2002, Lafarge a fait l'objet d'une décision de la Commission européenne lui imposant une amende de 250 millions d'euros au motif que certaines de ses filiales auraient participé avec leurs concurrents, entre 1992 et 1998, à des répartitions de marché ainsi qu'à des concertations sur les prix de la plaque de plâtre, essentiellement au Royaume-Uni et en Allemagne. Lafarge conteste vigoureusement cette décision et a déposé un recours auprès du tribunal de première instance (TPI) à Luxembourg le 14 février 2003. La procédure est actuellement en cours devant le TPI. Elle devrait durer plusieurs années au regard des durées d'autres affaires comparables. En contrepartie de la fourniture d'une garantie bancaire, aucun paiement ne sera exigible avant la décision du TPI.

À la suite d'enquêtes sur le marché allemand du ciment, les autorités allemandes de la concurrence (le Bundeskartellamt) ont imposé, le 14 avril 2003, des amendes aux principaux cimentiers en Allemagne, dont l'une d'un montant de 86 millions d'euros à Lafarge Zement, la filiale cimentière du Groupe en Allemagne, au titre de prétendues pratiques anticoncurrentielles en Allemagne. Lafarge Zement estime que le montant de l'amende est disproportionné au regard des faits et a formé un recours contre cette décision auprès du tribunal supérieur (le Oberlandesgericht) de Düsseldorf. La décision du tribunal n'est pas attendue avant plusieurs années. Aucun paiement ou garantie n'est dû avant la décision du tribunal.

Un montant de 300 millions d'euros a été provisionné dans les comptes clos au 31 décembre 2002 au titre de ces litiges. Des provisions supplémentaires ont été passées dans les comptes clos au 31 décembre 2003, 2004 et 2005 et au 30 juin 2006 au titre des intérêts courus sur une partie de ces sommes depuis 2002, pour un montant total de 35 millions d'euros.

Fin 2005, des demandes collectives (class actions) ont été déposées auprès du Tribunal fédéral de l'Etat de Louisiane (United States District Court for the Eastern District of Louisiana). Dans leurs allégations, les demandeurs considèrent que notre filiale américaine Lafarge North America Inc. ainsi que d'autres défendeurs sont responsables de décès et de dommages corporels et matériels, y compris environnementaux, subis par des personnes situées à la Nouvelle Orléans et dans ses environs, en Louisiane, du fait d'une barge qui aurait provoqué la rupture de la digue du Industrial Canal à la Nouvelle Orléans durant ou à la suite de l'ouragan Katrina. Notre filiale Lafarge North America Inc. a l'intention d'opposer une défense vigoureuse à ces actions. Lafarge North America Inc. estime que ces allégations à son encontre sont sans fondement et que ces actions n'auront pas d'effet significatif défavorable sur sa situation financière.

Enfin, certaines filiales du Groupe font l'objet de litiges et de réclamations dans le cours normal de leurs affaires. Le règlement de ces litiges ne devrait pas avoir d'effets significatifs sur la situation financière de la Société et/ou du Groupe. À la connaissance de la Société, il n'existe pas d'autres procédures gouvernementales, judiciaires ou d'arbitrage qui pourraient avoir, ou ont eu récemment, des effets significatifs sur la situation financière ou la rentabilité de la Société et/ou du Groupe.

Note 12. Opérations entre les parties liées

A l'occasion du financement de l'achat des actions détenues par les actionnaires minoritaires de Lafarge North America Inc., il est rappelé que Lafarge S.A. a conclu une convention de crédit de 2,8 milliards de dollars américains avec BNP Paribas et JP Morgan le 5 février 2006. La syndication de cette convention de crédit auprès de 17 banques le 13 mars 2006 a eu pour effet de ramener l'engagement de BNP Paribas par la suite de 1,4 milliards à 250 millions de dollars américains.

Depuis le refinancement obligataire réalisé pour 2 milliards de dollars américains sur le marché américain le 18 juillet 2006 l'encours total de la ligne d'acquisition a été ramené de 2,8 milliards à 819 millions de dollars américains, avec la part de BNP Paribas réduite à nouveau de 250 à 73,1 millions de dollars américains.

Lafarge S.A. a mandaté BNP Paribas avec Barclays, Citigroup, et JP Morgan pour co-diriger cette émission obligataire. Les commissions perçues par BNP Paribas à cet effet se sont élevées à 2,19 millions de dollars américains.

Note 13. Intention de cession de la branche Toiture

Dans son communiqué de presse du 22 juin 2006, le Groupe a annoncé son intention d'explorer la possibilité de céder la branche Toiture, si les conditions de valorisation et de maintien d'une participation minoritaire du Groupe dans cette activité sont réunies, dans le meilleur intérêt de ses actionnaires. A la date de publication, ce projet n'a aucun impact sur les états financiers du groupe au 30 juin 2006.